

七彩山鸡“啄”宽致富路

农业高质高效

乡村宜居宜业

农民富裕富足

文/图 全媒体记者 李玉荣
见习记者 余川

8月29日，正阳县油坊店乡陈寨村七彩山鸡养殖基地内，上万只毛色艳丽、精神抖擞的七彩山鸡在相互追逐，竞相觅食，它们的欢叫声交织成一首乡村致富的交响乐。这一切，都是该村退役军人陈毫毫返乡创业的“杰作”（如图）。

陈毫毫，这位年仅36岁的退役军人，自2012年退役后便踏上了自主创业的道路。从承包宾馆到涉足安防科技，他不断尝试，勇于探索。然而，真正的转折点出现在2020年。那年，他与两名伙伴在安徽共同创办七彩山鸡养殖场，他的创业之路开始焕发新的光彩。之后，他们的养殖场规模迅速扩大，最多时养殖七彩山鸡10万多只，为后续的发展奠定了坚实基础。

乡村振兴，产业是关键。2022年，怀着对家乡的深厚情感，陈毫毫毅然决然回到家乡陈寨村，成立了驻马店不忘初衷养

殖有限公司，专注于七彩山鸡的养殖。七彩山鸡是集食用、观赏和药用于一身的名贵珍禽，被誉为“动物人参”，深受消费者喜爱。

在陈毫毫的精心管理下，养殖基地呈现出一幅幅生动的画面：羽色华丽的七彩山鸡在棚内自由穿梭，时而飞上棚顶东张西望，时而低头觅食；一群群小山鸡或聚在一起抢食，或悠闲地趴在盆边饮水……这些生动的场景，不仅展示了七彩山鸡的活力与魅力，也承载了陈毫毫创业养殖的致富梦。

然而，创业之路并非一帆风顺。2020年，突如其来的疫情给七彩山鸡养殖业带来了前所未有的挑战。山鸡和山鸡蛋一度出现滞销，市场价格持续低迷，养殖场因此遭受了不小的损失。但陈毫毫凭着军人特有的坚韧与不屈，没有放弃。他坚信七彩山鸡养殖具有广阔的市场前景，开始积极寻找破局之策。

经过不懈的探索和努力，陈毫毫终于找到了摆脱困境的钥匙——电商直播带货。他紧



跟时代潮流，利用电商平台拓宽销售渠道，让七彩山鸡及山鸡蛋销往全国各地。如今，他的养殖场已成为正阳县第一家拥有批发活体快递资质的电商企业，为当地特色农产品的销售开辟了新途径。

随着养殖规模的不断扩大和销售渠道的日益完善，陈毫毫的七彩山鸡养殖业迎来了新

的发展机遇。他计划进一步扩大养殖规模，扩大20亩地并新建5个养殖大棚，为当地群众提供更多的就业岗位和增收机会。同时，他还筹筹建仓储加工、冷藏保鲜等配套设施，努力打造出陈寨村的七彩山鸡品牌，促进特色农畜产品和一、二、三产业融合发展，形成一条完整的产业链。

西平：按下产业振兴“快进键”

文/全媒体记者 许静
图/见习记者 陈培

“宝贝们，这是咱家的‘茉莉香’葡萄，红嘟嘟，香喷喷。这种‘阳光晴’，也是甜香适中……”8月27日，记者在西平县人和乡河沿张村鑫汇有机葡萄园大门口看到，采摘园主人“葡萄姐姐”杨新婷正在直播（如图）。

“我们的葡萄一共28个品种，现在陆续成熟，吃过咱家葡萄的都会来回购。乡里、村里与合作社开展‘互联网+助力乡村振兴’行动，减少了中间环节，有效降低了销售成本，我们通过互联网将葡萄销往全国各地。”杨新婷介绍。

走进葡萄园，一排排葡萄枝繁叶茂，一串串紫里透红、浑圆饱满的葡萄挂满枝头，散发出阵阵诱人的果香。工人们正忙着采摘、分拣、打包、运输，一派繁忙景象。

杨新婷是人和乡人和村人，

她返乡创业，成为了当地有名的“葡萄姐姐”。2015年，她成立了西平县三汇有机果木种植养殖专业合作社。经过9年发展，合作社已成为一家集种植养殖、苗木育植、研学文旅和农产品初加工、冷藏、运输、销售于一体的综合性农业合作社。

“目前，葡萄每亩收益5万元左右，产品除了供附近居民采摘和购买，大部分通过互联网销往全国各地。中秋节快到了，葡萄和葡萄酒都供不应求。”杨新婷介绍，园区里建了冷库，在漯河有一个集采仓库，成了不少电商的进货渠道。随着销售量的增加，杨新婷又注册了3个葡萄酒系列商标，生产的葡萄酒一经上市就受到消费者欢迎，目前每天在电商平台销售200余件。

“每天来采摘观光的人很多，我们在这里安排的就业人员有100多人。”人和乡政府工作人员说。杨新婷投入500多万元建设了葡萄和无花果种植大棚、



蔬菜育苗大棚、水果蔬菜周转冷库等。河沿张村拟借助她的葡萄园打造“葡萄小镇”，形成一个集采摘、销售、观光于一体的乡村旅游景点。

产业兴则乡村兴，乡村兴则百姓富。种植葡萄只是人和乡大力发展特色农业的一个缩影。近年来，西平县坚持党建引领，选

准主导产业，突出“一村一品”，按下了产业振兴的“快进键”。其中，谭店乡的爆汁大黄梨、重渠乡的大蟠桃、出山镇的猕猴桃等，都注册了各自的商标，并搭乘互联网快车销往全国各地，成为当地助农增收的富民产业，有力带动了当地经济发展和乡村振兴。